

## Asesoramiento en procesos de adquisición y venta de empresas

### ¿Por qué comprar o vender una empresa?

Llega un momento en la vida de muchas compañías en que sus propietarios se plantean su venta por motivos tales como la no sucesión familiar, las limitaciones financieras para su expansión, la diversificación o/ y especialización en otros sectores o el retorno de su inversión inicial.

Así mismo, las compañías se plantean la adquisición de otras empresas como vía de crecimiento de su cuota de mercado y mejora de su rentabilidad por obtención de sinergias y economías de escala.

### Ventajas del asesoramiento externo en estos procesos

- ☞ **Maximización del precio del negocio en la operación**
- ☞ **Confidencialidad durante todo el proceso**
- ☞ **Disminución de los riesgos del proceso al utilizar una metodología contrastada**
- ☞ **Optimización del tiempo necesario para las negociaciones y formalización del cierre de la operación**
- ☞ **Los Propietarios y Directivos continúan con su gestión del negocio, reduciendo su necesidad de dedicación a estos procesos.**



Grupo SCA cuenta en su departamento de Corporate Finance con un equipo de profesionales que ha participado en múltiples procesos de compra venta en diferentes sectores de actividad.

### Metodología de trabajo

